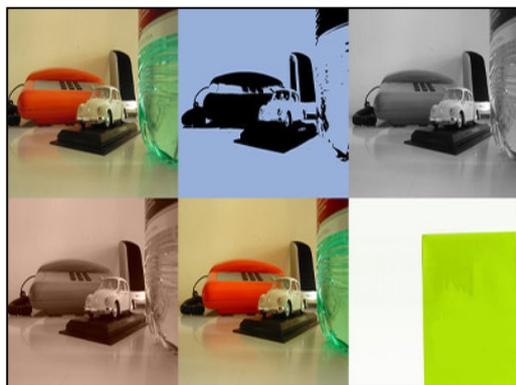




“Investiamo nel vostro futuro”



Corso 2011_3G.17a.b.8

Tecnico dell'internazionalizzazione d'impresa e gestione del commercio estero

Informazioni generali

Il corso è stato approvato nell'ambito del Programma Operativo Fondo Sociale Europeo 2007-2013 della Provincia autonoma di Trento, all'interno delle azioni di competenza dell'Agenzia del Lavoro; ciò significa che è finanziato dal FSE, dallo Stato italiano e dalla Provincia autonoma di Trento. L'iniziativa formativa è pertanto completamente gratuita.

Obiettivi

L'obiettivo generale del progetto è offrire la possibilità a quanti hanno maturato un'esperienza lavorativa in ambito commerciale/marketing di innalzare la qualità del proprio profilo professionale attraverso un percorso di riqualificazione mirato.

Possibili sedi di realizzazione

Trento territorio Val d'Adige, Comunità Valsugana e Tesino, Comunità Alta Valsugana e Bernstol, Comunità della Val di Non, Comunità Alto Garda e Ledro, Comunità della Vallagarina.

Profilo di riferimento

L'obiettivo del percorso formativo è preparare un profilo professionale (tecnico) capace di supportare l'impresa nell'individuazione ed attuazione delle strategie d'ingresso nei mercati esteri. L'esperto di commercio con l'estero si occupa della commercializzazione di qualsiasi prodotto. La figura professionale formata dovrà possedere conoscenze e competenze tecniche, necessarie per operare nel settore del commercio con l'estero e per assistere le imprese nello sviluppo e la gestione dei processi di internazionalizzazione. Il tecnico formato saprà come e dove reperire informazioni e dati per operare in nuovi mercati, e sarà anche in grado di rielaborarli in base alle esigenze dell'impresa. Avrà competenza sulle opportunità di agevolazioni all'export (fonti di finanziamento e canali di accesso) e conoscerà le istituzioni nazionali ed internazionali operanti a supporto dei mercati esteri. La professionalità emergente dal corso svilupperà, allo stesso modo, competenze sulle materie necessarie per organizzare e coordinare le attività commerciali legate al commercio estero. Il tecnico sarà quindi competente su aspetti fiscali, legali, amministrativi, doganali e finanziari fondamentali nelle aziende orientate ai mercati esteri, per la gestione dell'intero processo di compravendita

internazionale. Sarà, infatti, in grado di interfacciarsi con gli operatori del trasporto per definire modalità di spedizione delle merci e far sì che la spedizione vada a buon fine. Dovrà altresì conoscere le forme e le modalità di pagamento più idonee e si interfaccerà con il sistema bancario per monitorare i pagamenti. Attraverso la formazione di tali tecnici, il corso si propone di dare un contributo per fronteggiare le difficoltà delle aziende trentine, in merito alla gestione dei contatti con i partner esteri e alla ricerca ed attivazione di strumenti finanziari, mirati all'implementazione di rapporti d'affari con l'estero.

Tra gli esiti occupazionali nel contesto trentino immaginiamo:

- Imprese interessate ad esportare i propri prodotti
- Agenzie speciali di intermediazione, sia pubbliche che private
- Consorzi

Destinatari

L'iniziativa è rivolta ad almeno 15 lavoratori/trici o soggetti svantaggiati e disoccupati (anche in mobilità) iscritti ai centri per l'impiego della Provincia di Trento, ovvero coloro che non hanno un impiego regolarmente retribuito da almeno 6 mesi o che hanno superato i 50 anni di età, che necessitano di rafforzare le competenze tecnico-professionali specialistiche in ambito contabile-amministrativo richieste sia dall'evoluzione del mondo professionale nella società della conoscenza che dalle aziende.

Programma

Il percorso formativo, della durata complessiva di 200 ore, si compone delle seguenti fasi.

Fase A: Competenze di base e di general management (70h)

Fase B: Competenze specialistiche e professionalizzanti (90h)

Fase C: Stage presso organizzazioni pubbliche e private (40h)

Contenuti dell'intervento:

Fase A.1: Competenze di base e di general management (70h)

M1 Presentazione dell'intervento (2h)

M2 Scenari di riferimento (6h)

M3 Lingua inglese (30h)

M4 La sicurezza sul posto di lavoro (2h)

M5 Pari Opportunità (4h)

M6 Diritto del lavoro (4h)

M7 Project Management (16h)

M8 Ricerca attiva di lavoro (6h)

Fase B: Competenze specialistiche (90h)

M9 Internazionalizzazione d'impresa (30h)

- Analisi di un mercato estero, minacce ed opportunità
- Corretto approccio ai mercati internazionali, modalità e strategie di internazionalizzazione
- Modalità di ricerca e selezione dei partner all'estero
- Istituzioni e strumenti pubblici (nazionali e regionali) a supporto del commercio estero e dell'internazionalizzazione
- Analisi di casi concreti: percorsi di internazionalizzazione realizzati con contributi pubblici
- Iniziative per la promozione sui mercati esteri (fiere e missioni individuali/collettive)
- L'Unione europea, le politiche per la promozione degli scambi e gli strumenti finanziari comunitari per le imprese

- Istituzioni e strumenti finanziari internazionali per il supporto e la promozione sui mercati esteri
- Testimonianze

M10 Gestione del commercio con l'estero (30h)

- Il contratto internazionale ed i contratti più comuni nella prassi del Commercio Internazionale
- L'Export Credit Risk Management: come incassare senza rischi
- Lettere di credito, garanzie bancarie internazionali e nuove norme UCP 600
- Assicurazione dei crediti all'export
- Il Rischio di Cambio
- Gli appalti pubblici internazionali e bonds
- Gli aspetti mercantili del commercio con l'estero: la gestione dei trasporti e delle spedizioni internazionali
- Gli aspetti mercantili del commercio estero: le operazioni doganali ed intracomunitarie.

M11 Aree Paese (30h)

- Schede paese e analisi delle opportunità nei paesi stranieri
- Le nuove frontiere dell'UE: i nuovi stati membri (Repubbliche Baltiche), i paesi di nuova (Romania e Bulgaria) e quelli di prossima adesione (Serbia, Albania, Bosnia)
- I Paesi emergenti (Cina, India, Brasile, Russia)
- I mercati tradizionali: Nord Europa e Stati Uniti

Partner di progetto:

RubiconEX S.r.l. (Trento)

D. Grosser and Associates (U.S.A. – Italia)

Per informazioni sul corso è possibile contattare l'ente gestore:

Simmetrie srl

Via Brennero 322, presso Top Center Torre "A" Nord

38121 TRENTO (TN)

Telefono 0461 820795, Fax 0461 427293

Email: direzione@simmetrie.info

www.simmetrie.info

Referente: Eros Salvetti

Per informazioni sull'adesione è possibile contattare il numero verde 800264760 dell'Agenzia del Lavoro o recarsi presso i centri per l'impiego della provincia di Trento.