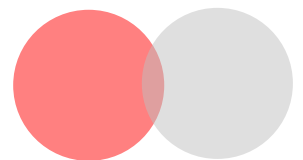




INTERNATIONAL BUSINESS DEVELOPMENT



GLOBAL EXPORT



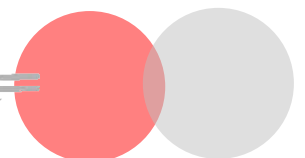
Chi siamo e cosa facciamo

Simmetrie offre ai propri clienti un servizio di Temporary Export Management, dedicato all'apertura di nuovi mercati esteri e al supporto dei processi di internazionalizzazione d'azienda.

Obiettivi

I servizi di **Simmetrie** sono in grado di apportare al business aziendale risultati tangibili a costi sostenibili, sono completamente modulabili ai bisogni aziendali e sono da subito orientati all'operatività ed in particolare finalizzati a:

- Mettere l'azienda in contatto con nuovi partner commerciali;
- Creare nuove reti di vendita all'estero;
- Sviluppare rapporti commerciali stabili con i mercati target individuati.



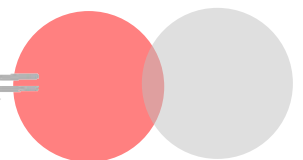


Vantaggi

- Agenzia trasversale che opera in tutti i settori di business;
- Consolidata esperienza operativa;
- Numerosi *case history* per area produttiva;
- Servizi completamnte in *outsourcing* con formula “chiavi in mano”.

Struttura del servizio e strumenti utilizzati

- Check up dell'azienda;
- Ricerche di mercato;
- Attivazione di gruppi di lavoro funzionali ai paesi target;
- Definizione della strategia commerciale;
- Implementazione di attività funzionali allo scouting di interlocutori e partnership commerciali;
- Organizzazione di missioni commerciali all'estero;
- Assistenza a tutte le fasi della trattativa.





Temporary Export Manager



FASE A

I. Verifica pre-requisiti e analisi dei mercati di destinazione

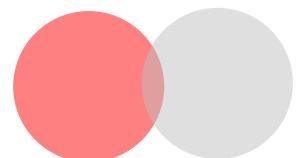
- Check up;
- Valutazione strumenti aziendali di internazionalizzazione;
- Interventi correttivi.



FASE B

I. Attivazione servizio

- Analisi del prodotto/azienda (Potenzialità, Concorrenza);
- Identificazione di due/tre paesi o aree target di una short list;
- Benchmark;
- Definizione del posizionamento strategico;

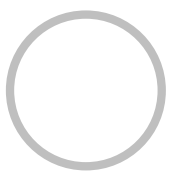


II. Definizione strategie di penetrazione nei mercati selezionati

- Ricerca degli interlocutori (importatore, distributore, agente, contractor) specifici del prodotto e del mercato selezionato;
- Direct Marketing;
- Organizzazione missioni all'estero.

III. Implementazione delle strategie di penetrazione nei mercati selezionati

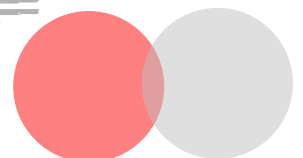
- Creazione rete di vendita e strutturazione ufficio estero;
- Pianificazione a medio e lungo termine del mercato.



FASE C (Opzionale)

Selezione Responsabile Ufficio Export

- Definizione criteri di ricerca responsabile Ufficio Export;
- Selezione responsabile Ufficio Export;
- Passaggio di consegne e formazione della risorsa.

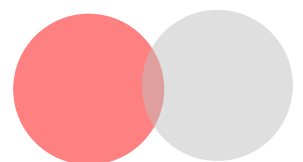




Aree Operative consolidate



Simmetrie opera, con il supporto della propria rete di agenti e desk locali, sia in mercati tradizionali che ad economia emergente e caratterizzati da stabilità politica, elevati margini di crescita e rischi gestibili.



GLOBAL EXPORT



Aree Produttive consolidate

Chimica

Impianti termali

Arredo

Metalmeccanica

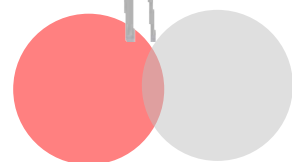
Agroalimentare

Industria ceramica

Industria del legno

Tessile, abbigliamento

IoT



GLOBAL EXPORT



Servizi aggiuntivi

Ricerca e richiesta contributi per l'internazionalizzazione

Consulenza di Export Management

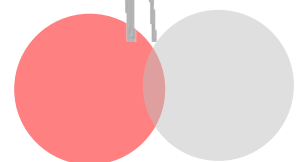
Consulenza su contrattualistica internazionale

Consulenza ed assistenza doganale

Consulenza ed assistenza logistica

Consulenza e assistenza fiscale

Traduzione e interpretariato



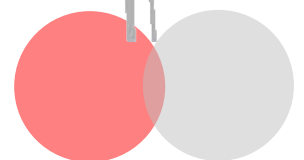


Garanzia di risultato

Simmetrie, grazie alla propria esperienza, è in grado di operare attraverso specifici accordi sui risultati raggiunti in termine dei vendite e il solo rimborso delle spese sostenute e concordate con l'azienda.

Tali elementi sono sottoposti al cliente al termine del processo di valutazione, gratuito, del business da esportare.

Non ci sono progetti di internazionalizzazione che offrano al cliente un tale livello di garanzia di risultato!



GLOBAL EXPORT



Contatti

Simmetrie srl

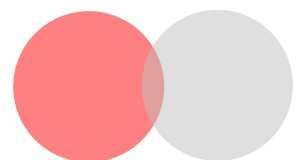
Piazz.ta Anfiteatro, 8

38122 Trento (TN) - Italy

+39 0461 820795

export@simmetrie.info

www.simmetrie.info



GLOBAL EXPORT